掲載記事　日本経済新聞（8月5日）より

2015年（平成27年）8月5日（水曜日）

食体験のツアー イオン自社開発

伝統食材 産地巡る

シニア照準 サービス強化

イオンは個人向けの旅行商品を独自開発する。伝統食材のブランド化などで連携する全国各地の食体験を生かしたツアー商品をつくる。国内の物販事業の成長が見込みにくいなか、同社は「シニア」や「地域密着」などを重視する戦略に切り替え、サービス事業の強化を進めている。旅行でも小売業で培った生産者などとのつながりを生かして大手旅行会社との違いを出し、シニア層への浸透を目指す。

イオンは「フードアルチザン（食の匠）」と銘打ち、日本各地の生産地と連携して伝統食材のツアーを企画する。ネットワークを生かすことで、大手旅行会社などと同社はイオングループの企業などを対象とした出張手配などが中心業務コースを発売する。目標半は大手旅行会社からの受託販売だった。

イオンは「フードアルチザン（食の匠）」と銘打ち、日本各地の生産地と連携して伝統食材のツアーを企画する。ネットワークを生かすことで、大手旅行会社などと同社はイオングループの企業などを対象とした出張手配などが中心業務コースを発売する。目標半は大手旅行会社からの受託販売だった。

第1弾として8月下旬に東北から沖縄までの7コースを発売する。日帰りから2泊3日のツアーで、価格帯は2980～3万3800円の予定。出発は11月から来年1月